

Права и привилегии членов Балтийской SPA Ассоциации:

1. Право размещать на льготных условиях свою **рекламную информацию** на сайте Ассоциации, в СМИ, в специальных изданиях, буклетах и другой печатной продукции, посвященной развитию SPA-движения и деятельности Ассоциации.
 - 1.1. Размещение описания предприятия на официальном сайте Балтийской СПА Ассоциации www.spa.lv в разделе СПА центры или СПА кабинет (на один год).
 - 1.2. Размещение актуальных новостей или интервью на официальном сайте Балтийской СПА Ассоциации www.spa.lv в разделе Новости (авторские статьи).
 - 1.3. Размещение актуальных новостей или интервью на странице Балтийской СПА Ассоциации в социальной сети facebook.
2. Оказание помощи в организации обучения и повышения квалификации персонала.
 - 2.1. На обучающие семинары, проводимые при поддержке Балтийской SPA Ассоциации „Baltic SPA Professional” предоставляется **скидка 10-50%**.
 - 2.2. Скидки на коллективные заявки (более 5 человек) – 15%. Единовременно скидки не суммируются.
 - 2.3. На обучающие семинары, проводимые Школой косметологии и массажа BEAUTY SCHOOL предоставляется скидка 10%.
3. Предоставляется возможность бесплатного посещения информационных семинаров и собраний BEAUTY CLUB.
4. Право участвовать в совместных рекламных и публичных мероприятиях, проводимых Ассоциацией (список прилагается).
5. Проведение СПА-аудита – экспертной оценки бесплатно по одной из следующих категорий (один раз в год):
 - Организация пространства;
 - Интерьер помещений;
 - Уровень сервиса;
 - Оборудование и оснащение СПА;
 - Подбор или оценка косметических линий;
 - Уровень квалификации специалистов;
 - Способы продвижения СПА (сайт, рекламная продукция)
 - Тайный покупатель.
6. Помощь в подборе персонала.

Обязанности членов Балтийской SPA Ассоциации:

1. Выполнять положения Устава Балтийской SPA Ассоциации.
2. Своевременно вносить членские взносы в размере 120 EUR в год для юридических лиц и 55 EUR для физических лиц.
3. Оказывать всяческую поддержку в продвижении и популяризации идеи SPA.